



Conscient des enjeux énergétiques, Gaz de Bordeaux a créé sa marque commerciale EnerPlus afin d'accompagner ses clients particuliers dans leur recherche d'une meilleure efficacité énergétique de leurs appareils, adoptant ainsi une approche plus respectueuse de l'environnement.

Afin de développer son activité dans le domaine des énergies renouvelables et porter l'image de l'entreprise auprès des clients et des prospects, EnerPlus recherche un :

Alternant Technico-commercial h/f

Au sein d'une entité composée de 45 collaborateurs et rattaché(e) au Responsable commercial, vos principales missions seront les suivantes :

- **Rechercher et cibler les clients potentiels**
- **Présenter les produits et services de l'entreprise en adoptant les arguments de vente**
- **Conseiller les prospects et les convaincre de la pertinence de nos offres et de nos prestations**
- **Conclure les contrats de vente et prestations de service**
- **S'assurer de la satisfaction client et de sa recommandation**
- **Assurer une veille concurrentielle**

Pour ce poste, vous disposez de compétences relationnelles pour collaborer et travailler en équipe. Vous savez être à l'écoute afin d'identifier un besoin client et proposer une offre adaptée. Vos aptitudes commerciales alliées à votre force de conviction et votre pugnacité vous permettent d'atteindre vos objectifs. Vous êtes également reconnu(e) pour votre rigueur et votre sens de l'organisation.

Modalités :

- Contrat d'alternance de 24 mois débutant en septembre 2021 dans le cadre d'une formation commerciale, type Bac+2
- Lieu de travail : Bordeaux
- Permis B (*si possible*) pour les déplacements (*voiture de service*)

**[Merci de transmettre votre CV et lettre de motivation à
recrutementgdb@gazdebordeaux.fr](mailto:recrutementgdb@gazdebordeaux.fr)**